

不採算店をなくす！ ～プロコンサルタントが公開する～

「不振店対策と診断 セルフチェック セミナー」

- 日 時 : 2019年 東京会場5月14日(火) 13:30~16:30
- 会 場 : 国際ファッションセンター7 TEL 03-5610-5800 墨田区横網 1-6-1

- このままの内容で、ズルズルと現状対策を続けても良いのでしょうか？
上場企業でも赤字になる時代です。実は店舗の業績改善には有効期限があります。
- 今は利益が残っていても、これからのことを予測してみると採用募集費・人件費の増大、食材コスト増大と明るい話題はありません。ではどうすれば良いのでしょうか。
- コンサルタントのプロが実施している対策と診断とは、奇抜なアイデアベースでなく原理・原則に徹底し、実践的です。この点について話します。 **今すぐ参加申込みを！**

↓ お申し込みいただき次第、受講券と会場地図を郵送いたします。

プログラム		5月14日(火)
<p>開講 13:30</p>	<p>1. 店舗のリブランディング 1) 店舗コンセプトの原点をふり返る 2) 競合を意識した自店のポジション MAP</p> <p>2. 不振店の経営課題抽出 1) 経営全般のロジックツリー 2) 増収対策のロジックツリー</p> <p>3. 改善の実行計画 1) 収支バランスを考えた売上・経費計画 2) 赤字の止血対策 3) 店長・従業員の意識改革と実行計画</p> <p>4. まとめ</p> <p>5. 質疑応答</p> <p>参加者特典※セルフチェック用『ロジックツリー』シート付き</p>	<p>コーチ： (株)パートナーズコンサルティング パートナーコンサルタント 山本 稔</p> <p>紹介： 大手コンサル会社にて営業、企画室、コンサルタントの全てを経験し、独立後は自らも飲食店を立ち上げる。従業員、経営者、コンサルタントの3視点からアドバイスできる。 1店舗から1000店舗クラスのチェーン店までコンサルを実施した経験がある。 参加者からは、経験と実績に裏づけられた内容は具体的に易しく実践的との評判がある。 全日本能率連盟認定： マスター・マネジメント・コンサルタント (MMC)</p>
<p>16:30 閉講</p>	<p>今まで百万円以上の診断を受けないと手に入る ことのなかったコンサルノウハウです。</p>	

(株)パートナーズコンサルティング行



FAX
(03) 3676-2269

経営トップセミナー 「不振店対策と診断手法」 参加申込書

会社名: _____ 担当者: 役職 _____ 氏名 _____

住 所: 〒 _____

TEL: () - _____ FAX: () - _____

E-mail: _____

部門名	役職	参加者名	部門名	役職	参加者名

◆受講料: 1名様 10,000円 (税込み)

()円 × ()名 = ()円 ()月 ()日支払い

◆振込先: 三菱東京UFJ銀行小岩支店 (普)0273469 口座名 (株)パートナーズコンサルティング

◆窓口: (株)パートナーズコンサルティング 中山 090-4728-9272 時間: 9:00~17:00 (月~金)

◆メールによるお問い合わせ: <https://www.p-consul.co.jp/>