

2018年 飲食店 店長セミナー3回シリーズ

第一回
3/22
(木)

第二回
5/16
(水)

第三回
7/12
(木)

いくら売上をあげても経費、人件費管理・原価管理がずさんでは利益ができません。さらに近況では売上を上げることは簡単ではありません。ここで店舗経費、人件費、食材原価をきめ細かくコントロールすることが重要となります。セミナーでは即、店舗に持ち帰って活用できるノウハウをご提供差し上げます。ご参加をお待ちしています。

開催概要

開催日	第一回：3月22日（木）	第二回：5月16日（水）	第三回：7月12日（木）
開催時間	【第一回】 儲けを出すための数値分析と対策 【第二回】 いかに生産性を上げて時間コストをさげるか 【第三回】 原価管理の考え方と手法		各回共 13：30～16：30
会場	KFC 国際ファッションセンター セミナールーム 東京都新墨田区横綱1-6-1 TEL：03-5610-5801		
対象	飲食・ホテル・旅館 店長・支配人・店長代理・支配人代理		
参加費用	各回 10,000円（税込 テキスト代・コーヒー 含む）		
受付時間	開始20分前より		



第一回 儲けを出すための数値分析と対策

1. 店舗経営指標の活用による問題点分析手法

- 1) 問題点分析の手法
 - 2) 収益改善の基本フローの公開
 - 3) 経営数値改善のための対策
- ※デキル店長は、数字で語る

2. 改善のための着眼点

- 1) 売上から客数、客単価、店舗効率、メニュー効率に分解する
- 2) 改善策を論理的・合理的に考える手法
 - 3) 着実に実行に移すための秘訣

※デキル店長は、新しい打ち手を考え実行できる

3. まとめ
4. 質疑応答

第二回 いかに生産性を上げて時間コストをさげるか

1. 売上高の絶対額を追求する時代は終わった

- 1) 縮小型社会で勝ち残るには
 - 2) 時間・生産性を追求していく（売上/時間、経費/時間、生産量/時間）
 - 3) 客数、スタッフ数、生産量で分解する
- ※デキル店長は、指示が的確

2. 自社、自店の損益分岐点を知り、改善する

- 1) 損益分岐点分析の手法
- 2) 損益分岐点の改善
 - 3) どこから手を付けるか決める

※デキル店長は、優先順位が明確
- 4) 時間生産性を上げ、筋肉質にしたほうが勝ち

3. まとめ
4. 質疑応答

第三回 原価管理の考え方と手法

1. 原価計算のしくみと 課題発見 経費の異常値の発見方法

- 1) 指数化、視覚化、グラフ化しないと発見できない
 - 2) まずは疑って、現場で細目をチェック
 - 3) 定置定物、先入れ先出し原則を現場に徹底させる
- ※ダメ店長は、整理整頓ができない

2. 原価管理の体系

- 1) これからの原価管理の考え方
 - 2) 原価管理体系
 - 3) 原価管理手法

3. メニュー分析

- 1) ABC分析の意味
- 2) ABC分析表の作成

4. まとめ
5. 質疑応答

ご来場を心よりお待ちしております！

第一回
「儲けを出すための数値分析
と対策」

第二回
「いかに生産性をあげコスト
を下げるか」

第三回
「原価管理の考え方と手法」



(株)パートナーズコンサルティング
パートナーコンサルタント

山本 稔

紹介: 大手コンサル会社にて営業、企画室、コンサルタントの全てを経験し、独立後は自らも飲食店を立ち上げる。従業員、経営者、コンサルタント三者の立場から、経営改革についてアドバイスできる。アルバイトやパートさんからも慕われメール交換を続けている。経営者からは、経験と実績に基づいた指導内容は具体的で実践的との評判がある。

全日本能率連盟認定: マスター・マネジメント・コンサルタント(MMC)

●問い合わせ窓口

株式会社 パートナーズコンサルティング

東京都江戸川区鹿骨 1-18-4 TEL : 090-4728-9272 FAX : 03-3676-2269

mail : info@p-consul.co.jp http://www.p-consul.co.jp/

●受講料 10,000円 各回共

●申し込み方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてご送付ください。申し込みを受け付け次第、受講券・会場地図をFAX送信させていただきます。また、ホームページからお申し込みいただけます。

●主催者、講師などの都合により、内容・講師・会場を変更または開催を中止させていただく場合もございます。あらかじめご了承ください。

お申込 FAX



03-3676-2269

会社名 :

申込担当者名 :

住所 : 〒

TEL : () -

FAX :

メール :

参加者氏名・所属部署		参加者氏名・所属部署	
第 回		第 回	.
第 回		第 回	.